

Workshop

Simulador para lograr una exitosa negociación contractual



welcome to brighter

Workshop:

Simulador para lograr una exitosa negociación contractual



Inversión: **\$12,000MXN + IVA**
Modalidad: **Online**

Plantea y desarrolla las tres etapas clave del proceso. Aborda los escenarios económicos y maneja objeciones ante la comisión sindical a efecto de lograr una exitosa negociación.



¿A quiénes va dirigido?

Supervisores, Jefes y/o Gerentes de Operaciones, Producción, Relaciones Laborales, Recursos Humanos, Nóminas, Ventas, Logística y Finanzas; que vayan a formar parte de la comisión revisora del CCT por parte de la organización, o bien, tengan que ver con ella de manera directa con las áreas productivas / administrativas y negocien las condiciones de trabajo.



Entregables

Al finalizar este curso, los participantes estarán habilitados para llevar a cabo la Negociación salarial o Contractual a través de una metodología profesional estructurada, que les permita plantear y desarrollar las tres etapas clave del proceso así como plantear los escenarios económicos y el manejo de objeciones ante la comisión sindical a efecto de lograr una exitosa negociación

El taller:



Duración:

12 horas en tres sesiones de 4 hrs.



Cupo:

Limitado a 20 personas.



Metodología:

En línea a través de Zoom con la revisión teórico – práctica de la información propia de la metodología y la asesoría necesaria para alinear el contenido del CCT y utilizarlo de manera apropiada en la negociación a través de la dramatización en un ejercicio de Role Playing.

Contenido:

- Dominio de los Instrumentos Laborales Legales y Administrativos.
- Dominio de la información del CCT y RIT.
- Fundamentos de la negociación.
- Estrategias y tácticas de negociación.
- Preparativos y etapas de la negociación.
- Ejecución de la negociación; ejercicio de dramatización / role playing.
- Análisis de áreas de oportunidad y plan de acciones de mejora individual

Incluye:

- Revisión del CCT tipo apegado a la metodología propia.
- Identificación del pliego petitorio tipo del sindicato emplazante.
- Identificación de la propuesta de la organización y sus escenarios.
- Adecuación de la información a la metodología del simulador.
- Impartición del taller adecuado a los instrumentos propios.

Mayor información:

Alma López

Of. +(52) 55 9628 7307

Cel. 55 2888 7096

alma.luz.lopez@mercer.com

Lisette Hernández

Of. +(52) 55 9628 7385

Cel. 55 4369 5970

lisette.hernandez@mercer.com

Saudi Velázquez

Of. +(52) 55 9628 7331

Cel. 55 9108 1543

saudi.velazquez@mercer.com

Elena Salas – Coordinación y Logística

Of. +(52) 55 9628 7319

elenadelcarmen.salas@mercer.com